

Мукайлов Наби Мурадович

Специалист по автоматизации и интеграциям

Проектирую и внедряю IT-системы, которые связывают бизнес-процессы, данные и команды. Специализируюсь на автоматизации, Bitrix24, API-интеграциях и внутренних сервисах.



Обо мне

Работаю на стыке IT, автоматизации и бизнеса: нахожу ручные процессы, превращаю их в понятные цифровые сценарии и довожу решение до рабочего использования командой.

Образование

ДГТУ - программная инженерия, искусственный интеллект
Высшее, 2025

ДГУНХ - информационная безопасность автоматизированных систем
Бакалавриат

Ключевые инструменты

Bitrix24 · Google Apps Script · Python · API · Linux · Docker · Nginx · PostgreSQL · MySQL · MikroTik · VPN · AI

Карта портфолио

СТРАНИЦА

Кейс 1 · Электронный каталог	2-5
Кейс 2 · Импорт каталога в Битрикс24	6-7
Кейс 3 · Производственный дашборд	8-10
Кейс 4 · Telegram-бот по задолженностям	11-13
Кейс 5 · Sales Victory Board	14-16
Кейс 6 · Telegram-бот для Wildberries	17-19
Мои навыки	20
SQL и работа с данными	21

Фото: nmukailov.ru · Махачкала

КЕЙС 1:

Электронный каталог

Idea Group · 30.10.25 - текущее время

ПРОДУКТ

Электронный каталог мебели и система подготовки коммерческих предложений.

ЦЕЛЬ

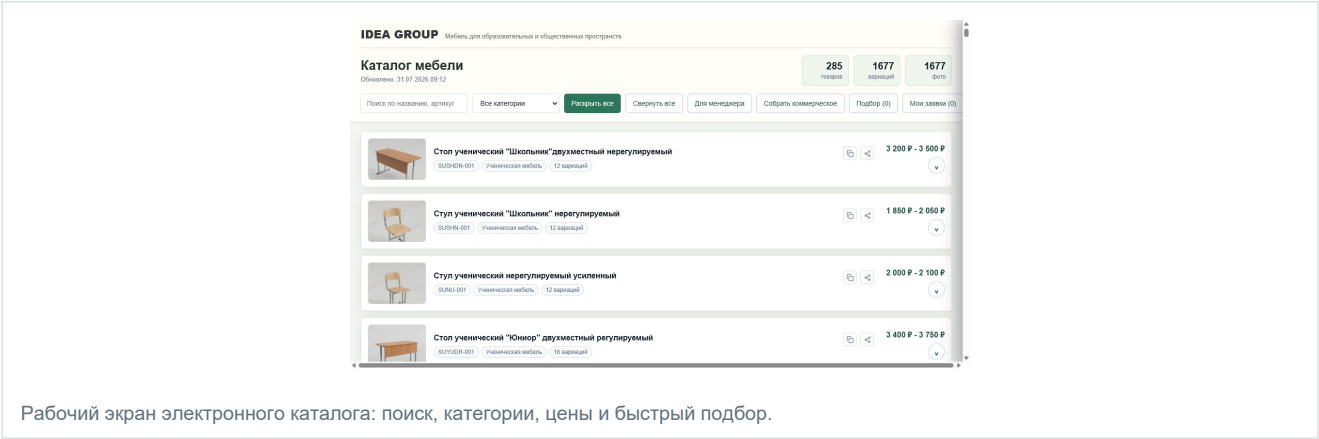
Сократить ручную работу менеджеров при сборе потребностей и подборе товаров, а клиенту дать удобный способ выбрать нужные позиции, количество и сразу увидеть стоимость заказа.

РЕЗУЛЬТАТ

Конверсия выросла на 128% за счёт снижения расходов на сбор и анализ потребностей клиента, сокращения ручных операций и ускорения пути от первого запроса до готового коммерческого предложения.

Idea Group / каталог, подбор и подготовка КП

30.10.25 - текущее время



285 товаров	1 677 вариаций и фото	+128% рост конверсии
----------------	--------------------------	-------------------------

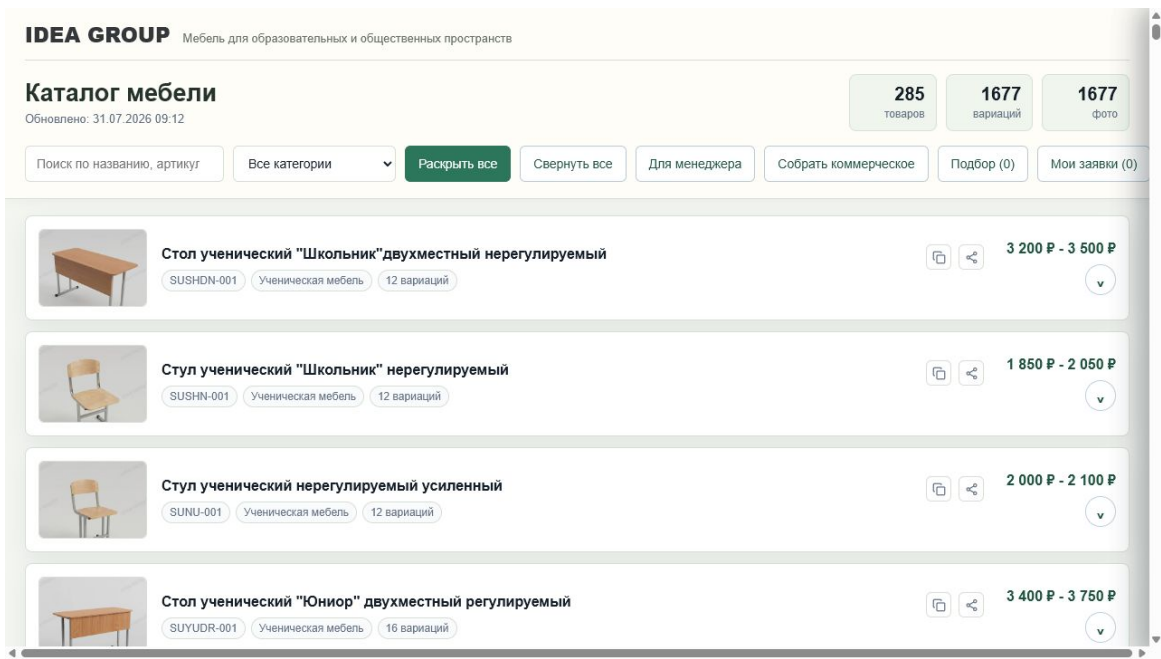
Задача	Сократить ручной сбор и анализ потребностей клиента, ускорить подбор товаров и подготовку коммерческого предложения.
Что сделал	Создал каталог с нуля: готовых изображений и заполненных карточек не было. Сам сгенерировал и подготовил визуалы, оформил и заполнил карточки, добавил характеристики, цены и SKU, создал вариации по цветам, размерам и каркасам, затем связал всё с Bitrix24.
Моя роль	Полностью отвечал за структуру каталога, визуальную подачу, данные, вариации, интерфейс и интеграции; протестировал подбор, расчёт, генерацию документов и отправку заявок.
Что это дало	Клиент сразу видит реальные варианты, фото, цену и количество, быстрее принимает решение; менеджер быстрее собирает точное КП. За счёт этого путь от запроса до заказа стал короче, а конверсия выросла на 128%.

Результат	Конверсия выросла на 128% за счёт снижения расходов на сбор и анализ потребностей клиента, сокращения ручных операций и ускорения пути от первого запроса до заказа.
-----------	--

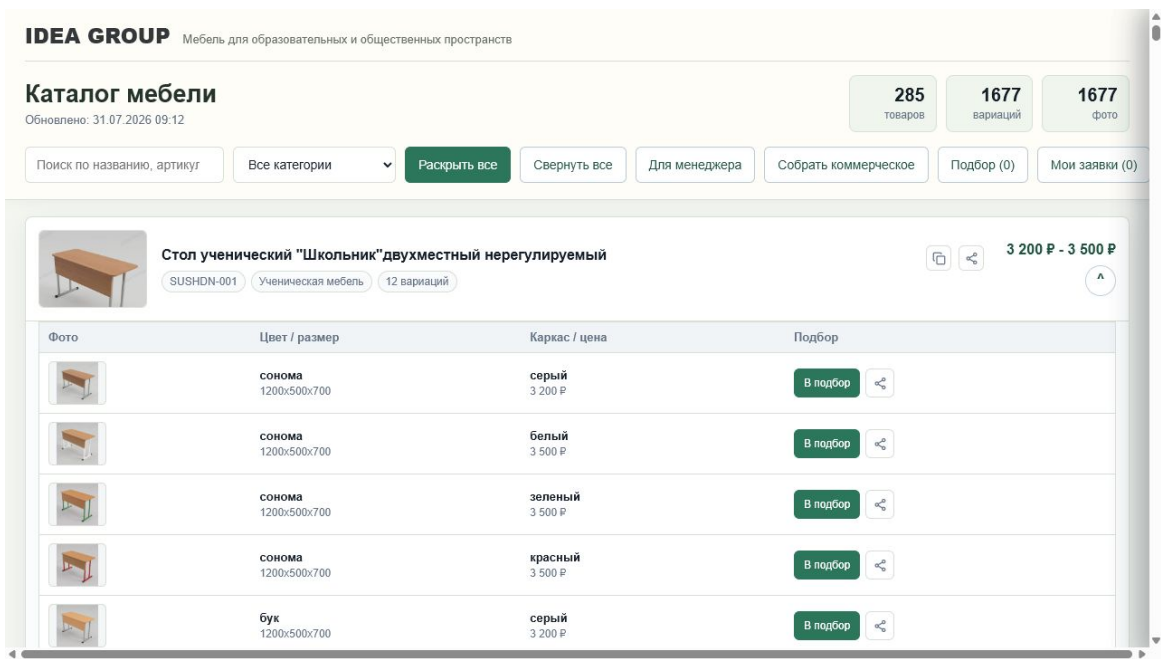
Потребность клиента	→ Подбор	→ Цена и количество	→ КП / e-mail / заявка
---------------------	----------	---------------------	------------------------

Как работает решение

Каталог стал единым рабочим экраном для поиска, проверки вариантов и подбора товара.



Рабочий каталог: поиск, категории, цены, количество товаров и доступ к подбору.



Внутри карточки: цвета, каркасы, размеры, фотографии, цены и кнопка добавления конкретной вариации.

Поиск и структура

Поиск по названию, SKU, категории и параметрам варианта.

Цены и доступ

Розничный и оптовый режим, отдельные возможности менеджера.

От подбора до готового предложения

Выбранные позиции не теряются в переписке: они превращаются в заявку и документ с понятной стоимостью.

IDEA GROUP Мебель для образовательных и общественных пространств

Каталог мебели
Обновлено: 31.07.2026 09:12

Стол ученический "Школьник" двухместный нерегулируемый
SUSHDN-001 Ученическая мебель 12 вариаций

Фото	Цвет / размер	Каркас / цена
	сонома 1200x500x700	серый 3 200 Р
	сонома 1200x500x700	белый 3 500 Р
	сонома 1200x500x700	зеленый 3 500 Р
	сонома 1200x500x700	красный 3 500 Р
	бук 1200x500x700	серый 3 200 Р

Подбор для коммерческого
1 поз., 1 шт. - 3 200 Р

Стол ученический "Школьник" двухместный нерегулируемый
Артикул: SUSHDN-001
Цвет: сонома · Каркас: серый · Размер: 1200x500x700
Цена: 3 200 Р
Сумма: 3 200 Р
Кол-во

Цены менеджера
Цены менеджера не включены.

Итого 3 200 Р

Собрать коммерческое

Панель подбора: количество, итоговая сумма, режим менеджера и форма отправки заявки.

Подбор

Несколько позиций в одном списке, изменение количества и автоматический итог.

Заявка

Все выбранные товары и контакты клиента отправляются одним письмом.

PDF-КП

Документ с товарами, количеством, ценами, суммами и фотографиями.

Работа менеджера

Оптовые цены, история заявок и добавление новых товаров в каталог.

Пример результата - автоматически собранное КП

Коммерческое предложение					
Исходный документ № 0001 от 27.08.2025. Адрес: Москва, ул. Мясницкая, 10. Контакт: 8 (800) 123 45 67. Электронная почта: info@idea-group.ru					
ООО «Идея Групп» предлагает вам приобрести мебель на следующие условия:					
№	Наименование	Ед. изм.	Цена	Итого	Изображение
1	Стол ученический для начальной и средней школы, регулируемый, цвет: сонома, размер: 1200x500x700	шт.	20 000 руб.	20 000 руб.	
2	Стол ученический	шт.	20 000 руб.	20 000 руб.	
3	Стол для работы учащихся на занятиях	шт.	9 000 руб.	18 000 руб.	
4	Стол регулируемый для кабинета физики	шт.	22 000 руб.	22 000 руб.	
5	Стол регулируемый "Школьник" 2х	шт.	7 000 руб.	14 000 руб.	
6	Стол регулируемый лабораторный с функцией и доской	шт.	5 000 руб.	5 000 руб.	
Итого:			Итого: 86 000 руб.		
Сумма с НДС 20% = 103 200 руб.					

С уважением, ООО «Идея Групп»



Идея Групп
8 (800) 123 45 67
info@idea-group.ru

Инструменты: Google Apps Script · Google Sheets · Google Drive · Bitrix24 API · Tilda/CSV · генерация PDF

КЕЙС 2:

Автоматизация импорта каталога в Битрикс24

Idea Group · 30.10.25 - текущее время

ПРОДУКТ

Система обмена товарными данными между Google Sheets, Битрикс24 и сайтом.

ЦЕЛЬ

Сделать единый и управляемый процесс подготовки, проверки, загрузки и обновления каталога без ручного заполнения каждой карточки товара.

РЕЗУЛЬТАТ

Товарные данные приведены к единой структуре и готовы для повторного обновления в Битрикс24 и дальнейшей интеграции с сайтом.

КЕЙС 2: Автоматизация импорта каталога в Битрикс24

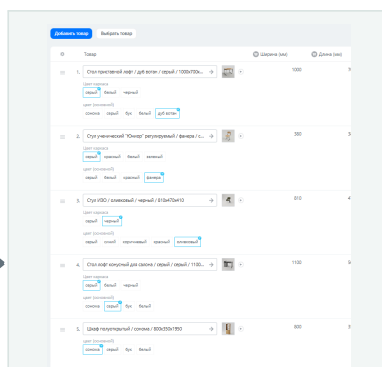
Единый поток товарных данных

Организовал подготовку и перенос данных между таблицей, Битрикс24 и сайтом: от исходной позиции до готовой карточки товара и её вариантов.

A	B	C	D	E	F
№	Товар	Картинка	Кол-во	Цена за 1	Сумма
3. Мультизада Арми. адресов 07.07.2026 (Мурад)					
1	Стол приставной лофт / дуб влагостойкий / 1000x700x750	Нет фото	23	5 000	115 000
2	Стул ученический "Юниор" регулируемый / фанера / серый / 380x380x380-460	Нет фото	35	2 000	70 000
3	Стул ИЗО / оливковый / черный / 810x470x410	Нет фото	10	2 000	20 000
4	Стол лофт консольный для салона / серый / 1100x500x750	Нет фото	1	10 000	10 000
5	Шкаф полупотертый / сонома / 800x550x1550	Нет фото	17	5 000	85 000
					300 000
2. Ремонт ДС - Ремонт 29.06.2026 (Мурад)					

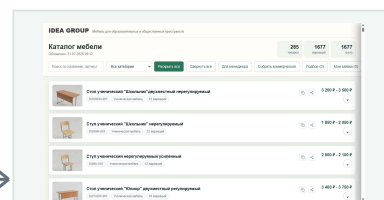
1. Excel / Google Sheets

Исходные позиции, артикулы, цены, количество и ссылки на фото.



2. Битрикс24

Карточки товаров, варианты, цвета, размеры и загруженные фотографии.



3. Сайт / каталог

Опубликованный электронный каталог для поиска и подбора товара.

Переносится: позиции, артикулы, цены, фото, цвета, размеры и отдельные варианты товара.

Контролируется: дубли, ошибки загрузки, недостающие цвета и повторные попытки при ограничениях API.

Результат

Настроил рабочую цепочку Excel / Google Sheets -> Битрикс24 -> сайт: товарные данные можно переносить, обновлять и дальше использовать для публикации электронного каталога.

КЕЙС 3:

Производственный дашборд для цеха

Idea Group · 30.10.25 - текущее время

ПРОДУКТ

Приложение для телевизора, которое показывает процессы цеха и текущие заказы на одном экране.

ЦЕЛЬ

Связать Google Sheets с большим экраном в цеху, чтобы команда видела заказы, сроки изготовления, отгрузку, сборку и ответственных в одной актуальной картине.

РЕЗУЛЬТАТ

Производительность цеха выросла на 200%: данные подхватываются из таблицы, статусы рассчитываются автоматически, а детали заказа перестали теряться между менеджерами, производством, сборкой и отгрузкой.

КЕЙС 3: Производственный дашборд для цеха

Производство на одном экране

Собрал приложение для телевизора, которое подхватывает данные из Google Sheets, отбирает заказы цеха, рассчитывает статусы по крайним срокам и выводит на общий экран текущие задачи, сборку и критичные заказы.

Управление Проектами

ОБНОВИТЬ ДИАГРАММЫ

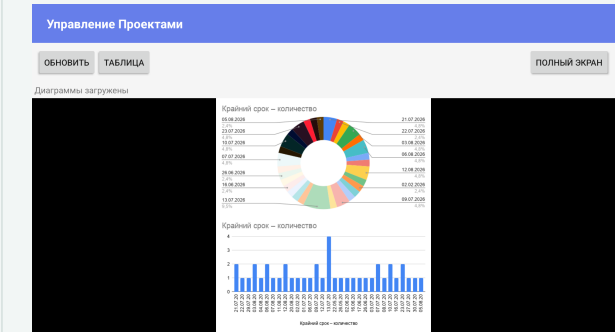
ПОЛНЫЙ ЭКРАН

Обновлено, записей: 42

№	Наименование	Первый менеджер	Телефон	Дата создания	Договор	Оплата	Крайний срок	Планируемая дата от Анализа	Сборка	Статус
1	Верхняя галактическая школа	Мурат	8967879469	15.01.2026	нет	да	02.02.2026	8 сбор	Просрочено	
2	Гудамес (СРОЧНЫЙ ЗАКАЗ)	Карибулла	8928475614	25.06.2026	нет	частичная оплата	01.07.2026	Наша сборка	Просрочено	
3	«Датстанский Центр микрохирургии глаза»	Карибулла	89882012588	25.06.2026	да	нет	06.07.2026	8 сбор	Просрочено	
4	Челен дом	Марат	8928000535	16.05.2026	нет	нет	09.07.2026	Наша сборка	Просрочено	
5	Экспресс Офис 05	Карибулла	89887870808	11.06.2026	да	нет	12.07.2026	8 сбор	Просрочено	
6	Опозитивная Образовательный центр	Мурат	8988203178	25.06.2026	да	частичная оплата	13.07.2026	Наша сборка	Просрочено	
7	Мустамад Арет мидресе	Марат	89640017444	07.07.2026	да	да	21.07.2026	У клиента свои	Просрочено	
8	Муса Цагитов	Марат	89 285 051	09.07.07.2026	да	нет	21.07.2026	8 сбор	Просрочено	
9	Павловский ДД - Ромашка	Мурат	89888071247	25.06.2026	да	да	22.07.2026	8 сбор	Просрочено	
10	Мадарса ActSal	Карибулла	89882673665	09.07.2026	нет	нет	26.07.2026	8 сбор	Просрочено	
11	Частная школа	Карибулла	89287451831	21.05.2026	да	да	03.08.2026	У клиента свои	Истекает срок	
"МАСТЕР" - Производство СДМ и др. С. А. Карибулла 89 780 612 82 23.06.2026 нет нет 09.08.2026 Муса Мустамад										

РЕАЛЬНЫЙ ЭКРАН / ТАБЛИЦА ПРОЕКТОВ

Рабочая таблица цеха: заказы, менеджеры, сроки, сборка и статусы.



РЕАЛЬНЫЙ ЭКРАН / ДИАГРАММЫ

Аналитика сроков и загрузки производства в приложении.

КРАСНЫЙ	ЖЁЛТЫЙ	ЗЕЛЁНЫЙ
Просрочено Срок уже прошёл — заказ требует немедленного внимания.	Истекает срок До крайней даты осталось меньше шести дней.	Запланировано Заказ находится в рабочем плане и пока не просрочен.

Изготовление → Отгрузка и сборка → Крайние сроки → Готово

Связка с Google Sheets

Настроил структуру таблицы: лист «Данные» — заказы и статусы, лист «Для Цеха» — позиции, количество, цены, адреса, комментарии и сроки.

Автоматические статусы

Приложение само сравнивает крайний срок с текущей датой и выделяет красные, жёлтые и зелёные сделки.

Меньше человеческого фактора

Ключевые детали не теряются между звонками, чатами и устной передачей заказа.

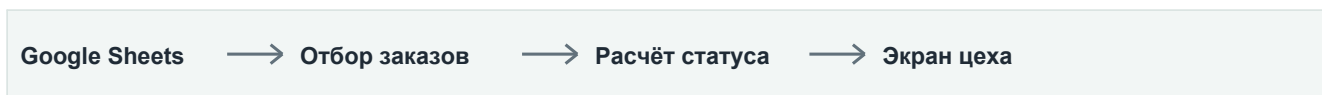
Понятный следующий шаг

Каждый участник видит, что происходит с заказом и какое действие требуется дальше.

Результат

Производительность цеха выросла на 200% за счёт связки Google Sheets с большим экраном контроля. Ошибок из-за потерянных деталей стало меньше, а процесс перестал зависеть от эффекта испорченного телефона.

Источник данных и логика работы

[illegible]

Что сделал	Как работает	Что видит цех
Настроил структуру Google Sheets под два сценария: управленческий список заказов и подробный рабочий список для цеха.	Приложение забирает данные из опубликованной таблицы, отбирает нужную стадию и сравнивает крайний срок с текущей датой.	На большом телевизоре отображаются актуальные заказы, сроки, сборка, диаграммы и цветовые приоритеты без ручной сверки таблиц.

Логика решения

Таблица остаётся рабочим источником данных для менеджеров, а приложение превращает её в понятный экран управления производством: изменения в Google Sheets становятся видны цеху без повторного ввода и передачи информации вручну.

КЕЙС 4:

Telegram-бот по оплатам и задолженностям

Idea Group · 30.10.25 - текущее время

ПРОДУКТ

Telegram-бот, который получает статусы оплат из рабочей таблицы, связанной с Bitrix24, и отправляет управленческий отчёт в чат.

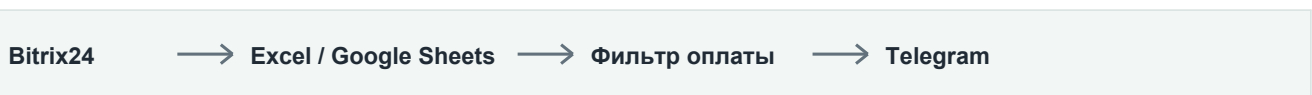
ЦЕЛЬ

Убрать ручную проверку сделок и дать руководителю быстрый ответ: кто не оплатил, какая сумма задолженности, есть ли аванс и по какой сделке нужно действовать.

РЕЗУЛЬТАТ

Вместо поиска по Bitrix24 и таблицам команда получает ежедневную сводку в Telegram: список должников, общую и среднюю задолженность, авансы, сроки, контакты, товары и переход к сделке.

Bitrix24 → таблица → Telegram

[illegible]

Что сделал	Как ищется долг	Как открываются детали
Связал отчёт по оплатам с Telegram и настроил ежедневную отправку сводки в 12:00 по Москве.	Бот берёт строки со статусом «НЕ ОПЛАТИЛИ», считает общую и среднюю сумму, выделяет авансы и давность сделок.	Сделка сопоставляется по dealId из ссылки Bitrix24; по кнопке доступны товары, контакт, сроки и переход к карточке.

Результат

Контроль задолженностей перестал быть ручной сверкой: менеджмент получает актуальную сводку в привычном Telegram, а по каждой позиции можно быстро открыть детали и перейти к нужной сделке в Bitrix24.

КЕЙС 4: Telegram-бот по оплатам и задолженностям

От сводки к конкретной сделке

Под отчётом работают inline-кнопки: можно обновить данные, открыть инфографику, выбрать сделку из списка и посмотреть её состав без ручного поиска по нескольким системам.

The screenshot shows a Telegram chat interface with a bot named 'Idea Group'. The chat title is 'Детали сделки' (Transaction Details). The bot's profile picture is a green circle with a white 'G'. The chat history shows a message from the bot with a yellow header 'ДЕМО / АНОНИМИЗИРОВАННЫЙ ПРИМЕР' (Demo / Anonymized Example). The main content is titled 'Подробнее по сделке' (More details about the transaction) and 'Клиент / сделка №1' (Client / Transaction #1). It contains a table with transaction details:

Сумма	320 000 Р
Дата происхождения	07.07.2026
Фактический срок	21.07.2026
Аванс	120 000 Р
Контакт	+7 ***-***-***

Below the table is a section titled 'ТОВАРЫ' (Goods) with a list of items:

1. Стоп приставкой порт	23 × 5 000 Р
2. Стол ученический «Юниор»	35 × 2 000 Р
3. Стол КЗО / опиковый	10 × 2 000 Р

At the bottom of the chat are two buttons: 'К списку сделок' (To list of transactions) and 'К отчёту' (To report).

TELEGRAM / ДЕТАЛИ СДЕЛКИ

По выбранной карточке бот показывает сумму, аванс, сроки, контакт и состав заказа.

Обновить

Принудительно пересчитать таблицу и заменить отчёт актуальными данными.

Инфографика

Показать общую сумму долга, средний долг, авансы и сделки старше 30/60 дней.

Детали

Открыть товары, количество, цены, контакт и ссылку на сделку Bitrix24.

Логика решения

Таблица остаётся единой точкой контроля оплат, а Telegram становится быстрым интерфейсом для руководителя: он получает сигнал, видит сумму и сразу переходит к нужной сделке. Это сокращает время реакции на задолженность и снижает риск, что неоплаченная позиция останется без внимания.

КЕЙС 5:

Sales Victory Board

Idea Group · 30.10.25 - текущее время

Вымышленный пример для портфолио: крупный производитель стекла в Махачкале.

ПРОДУКТ

Внутренняя система контроля продаж, оплат и производственных заказов, связанная с Bitrix24.

ЦЕЛЬ

Автоматически фиксировать успешные сделки и оплаты, показывать рейтинг менеджеров и сводить продажи с текущей загрузкой производства.

РЕЗУЛЬТАТ

Руководитель видит в одном интерфейсе победы, суммы, оплаты, сроки, просрочки и топ товаров; команда получает общий экран с актуальным состоянием заказов.

Bitrix24 → победа → управленческий экран

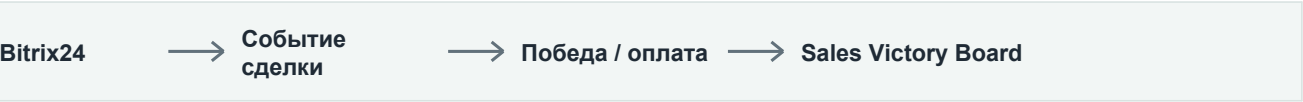
Реализовал систему, которая получает события по сделкам из Bitrix24, фиксирует успешные продажи и показывает руководителю состояние команды, оплат и производства.

ПАНЕЛЬ РУКОВОДИТЕЛЯ

Рейтинг менеджеров, суммы сделок, оплаты, сроки и текущие проблемы на одном экране.

ПРОИЗВОДСТВО И МОНТАЖ

Связка продаж с заказами, крайними сроками, загрузкой и топом товаров.



События из Bitrix24	Рейтинг и победы	Google Sheets и производство
Обработка обновления сделки, получение менеджера, суммы, стадии и данных заказа.	Текущий месяц, менеджеры, количество сделок и суммы; защита от повторной фиксации одной сделки.	Сроки, заказы, просрочки, загрузка и топ товаров подтягиваются в управленческий экран.

РЕЗУЛЬТАТ

Руководитель получает актуальную картину продаж и производства без ручной подготовки отчётов, а успешная оплата автоматически превращается в событие для команды.

Продажа сразу становится событием

После полной оплаты система фиксирует победу, обновляет рейтинг и выводит праздничный экран для команды.

ЭКРАН ПОБЕДЫ

Событие оплаты появляется в общем интерфейсе команды и связывает результат с конкретной сделкой.

Оплата

Событие создаётся один раз по ID сделки, без дублей при повторном обновлении Bitrix24.

Менеджер

Имя, сделка и сумма берутся из данных Bitrix24 и отображаются автоматически.

Команда

Победа появляется в общем интерфейсе и влияет на рейтинг текущего месяца.

Что связал	Что автоматизировал	Что получил бизнес
Bitrix24, базу побед, события оплат, Google Sheets и экран руководителя.	Приём событий, проверку стадии и оплаты, расчёт рейтинга, синхронизацию и вывод приоритетов.	Прозрачный путь от закрытой сделки до оплаты, поздравления команды и контроля следующего этапа - производства.

ЛОГИКА РЕШЕНИЯ

Система не просто показывает рейтинг: она соединяет продажу с дальнейшим исполнением заказа. Руководитель видит, кто закрыл сделку, поступила ли оплата, что происходит с заказом и какие сроки требуют внимания.

КЕЙС 6:

Telegram-бот для Wildberries

Idea Group · отдельный сервис аналитики товаров и контента

Иллюстрации показывают демонстрационные данные, функциональность - рабочая.

ПРОДУКТ

Telegram-бот, который связывает ролики TikTok с товарами Wildberries и превращает статистику магазина в готовые управленческие сводки.

ЦЕЛЬ

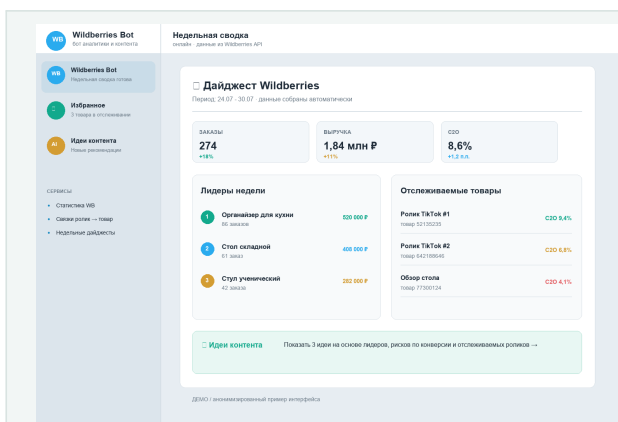
Собрать в одном чате контроль товаров, недельную динамику, список отслеживания и идеи контента - без ручного поиска данных в кабинете WB.

РЕЗУЛЬТАТ

Связка «ролик TikTok → товар WB» сохраняется в реестре, бот сам получает данные по товарам и отправляет статистику, лидеров, риски и рекомендации в Telegram.

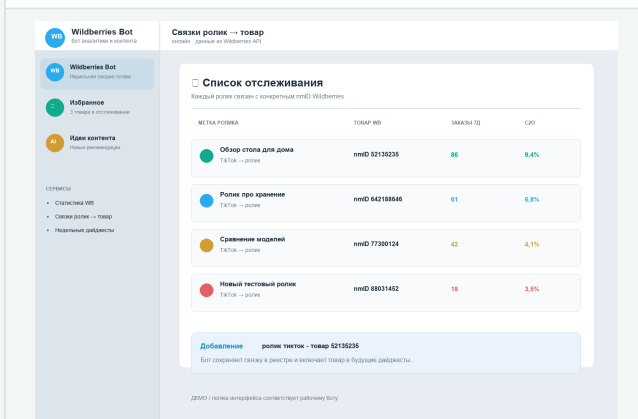
TikTok → товар WB → аналитика

Собрал Telegram-сервис, который принимает связи роликов с товарами, получает данные из Wildberries API и собирает из них короткий отчёт для принятия решений.



TELEGRAM / ДАЙДЖЕСТ

Заказы, выручка, C2O, лидеры недели и отслеживаемые товары в одном сообщении.



TELEGRAM / ОТСЛЕЖИВАНИЕ

Реестр связок «ролик → nmID» с показателями по каждому товару.

Ролик TikTok → Связка с nmID → Wildberries API → Telegram-дайджест

Wildberries API

Загрузка карточек товаров и воронки продаж: заказы, выручка, открытия, корзины и C2O.

Связки ролик → товар

Команда с роликом и nmID сохраняется в реестре; товар можно добавить, удалить и посмотреть в списке.

Дайджесты по расписанию

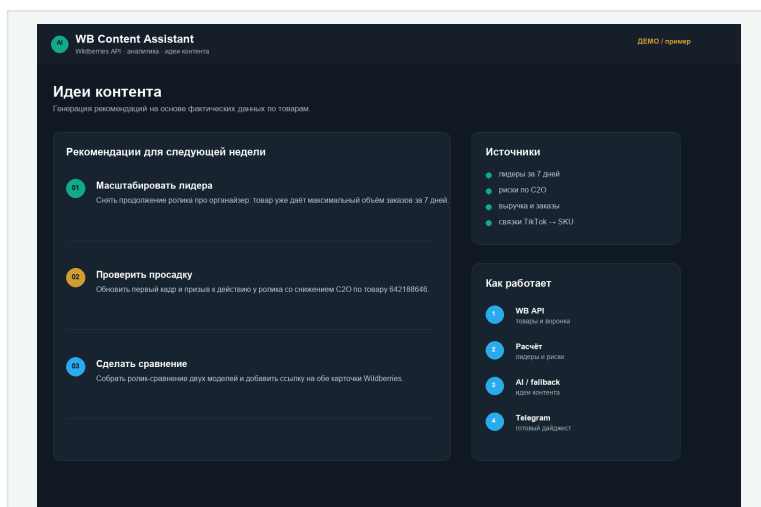
Короткий срез и недельная сводка запускаются командами или автоматически через планировщик.

РЕЗУЛЬТАТ

Вместо разрозненной статистики из кабинета WB команда получает в Telegram готовую картину: что продаётся, что растёт, где просадка и какой контент стоит сделать дальше.

От статистики к контенту

Бот не ограничивается отчётом: он выделяет лидеров и риски по товарам, а затем формирует идеи контента на основе фактических показателей.



AI / ИДЕИ КОНТЕНТА

Рекомендации строятся по лидерам недели, просадкам C2O, выручке, заказам и ручным связкам роликов.

Лидеры

Топ товаров за 7 дней по заказам и выручке.

Риски

Товары с просадкой по заказам или C2O попадают в блок внимания.

AI / fallback

Идеи генерируются через AI, а при недоступности ключа используется безопасный локальный сценарий.

Что автоматизировал

Сбор данных WB, расчёт динамики, сравнение периодов, отбор лидеров и рисков, отправку дайджеста и хранение реестра.

Как управляется

Команды /test, /weekly, /list, /status и кнопочное меню для обновления, сводки и работы со связками.

Что это дало

Контент и продажи рассматриваются в одной связке: понятно, какой ролик привязан к товару и как эта связка влияет на результат.

ЛОГИКА РЕШЕНИЯ

Telegram стал рабочим интерфейсом для WB-аналитики: бот сам забирает данные, связывает их с роликами, собирает сводку и предлагает следующий контентный шаг.

МОИ НАВЫКИ

Системно соединяю данные, процессы и людей

Моя сильная сторона - видеть не отдельный скрипт или таблицу, а весь рабочий процесс: от источника данных и структуры базы до интерфейса, уведомления и результата для команды.

Базы данных и SQL

PostgreSQL, MySQL, SQLite; реляционные модели, связи между таблицами, выборки, JOIN, фильтрация, группировки и контроль качества данных.

Автоматизация процессов

Перевожу ручные операции в понятные сценарии: сбор данных, расчёты, отчёты, уведомления, загрузки, синхронизации и повторные попытки.

Интеграции и API

Bitrix24, Telegram, Wildberries, Google Sheets, Google Drive, Tilda и внутренние сервисы; связываю системы через REST API, webhooks и OAuth.

Разработка

Python, JavaScript, Google Apps Script, HTML/CSS; создаю ботов, web-интерфейсы, дашборды и рабочие инструменты для команд.

Инфраструктура

Linux, VPS, Docker, Nginx, systemd, cron, домены, SSL и базовая эксплуатация сервисов в рабочей среде.

AI и развитие

Использую AI для анализа, прототипирования, генерации идей и ускорения разработки; постоянно отслеживаю новые инструменты и подходы.

МОЙ ПОДХОД

Сначала разбираюсь в задаче и источнике данных, затем строю устойчивую связку, проверяю результат на реальном сценарии и оставляю команде понятный рабочий инструмент.

МОИ НАВЫКИ

SQL и работа с данными

Работаю с базой не только как с хранилищем, а как с основой для автоматизации: понимаю структуру данных, связи сущностей и то, как подготовить информацию для отчёта, интеграции или рабочего интерфейса.

МЕДИЦИНСКАЯ КОМПАНИЯ

В медицинской компании работал с SQL-базой: писал запросы для выборки и сверки данных, объединял таблицы через JOIN, использовал фильтрацию и группировку, находил дубли и несоответствия, готовил выборки для отчётности и рабочих процессов. Отдельно следил за тем, чтобы данные были полными, согласованными и пригодными для дальнейшей обработки.

Запросы и аналитика

SELECT, JOIN, WHERE, GROUP BY, агрегатные функции, сортировка, подзапросы и подготовка данных под отчёт.

Контроль качества

Проверка дублей, пропусков, несоответствий, связности записей и корректности обновлений.

Данные для автоматизации

Выгрузки для таблиц, ботов, дашбордов, CRM-интеграций и внутренних инструментов команды.

СТЕК БАЗ ДАННЫХ

В работе использую PostgreSQL и MySQL. Умею переносить те же принципы на SQLite и MS SQL Server; знаком с MongoDB и понимаю разницу между реляционной и документной моделью данных.

AI И ПОСТОЯННОЕ РАЗВИТИЕ

Постоянно слежу за трендами в автоматизации, разработке и AI. Использую нейросети как рабочий инструмент: для анализа, поиска вариантов, прототипирования, проверки идей и ускорения рутинных задач. Длинные материалы, документацию и новые подходы изучаю в том числе через NotebookLM, после чего проверяю знания на собственных проектах.